

PIEMONTE

a future-oriented
business destination

Assistenza PMI "Estero Take Away"



CAMERA DI COMMERCIO
INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA
DI TORINO



Camera di Commercio
Cuneo



Camera di Commercio
Alessandria



Camera di Commercio
di Asti



Camera di Commercio
Biella e Vercelli



Camera di Commercio
Novara



CAMERA DI COMMERCIO INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA



A chi si rivolge

Aziende piemontesi, in particolare **PMI** di tutti i settori merceologici interessate a sviluppare il proprio business in mercati esteri

Obiettivi

Identificare bisogni specifici, necessità di supporto e aspettative per l'export.

Assistere le imprese nella **scelta dei mercati** più promettenti per lo sviluppo del loro business, nell'**identificazione** di **controparti** selezionate e affidabili e nella **valutazione** della tipologia più proficua di **collaborazione**.

Contribuire al **miglioramento** della **competitività** delle PMI piemontesi a livello internazionale

I servizi

Analisi fabbisogni per nuove aziende esportatrici: valutazione potenziale dell'azienda, obiettivi di sviluppo, definizione di un project work

Check-up aziendale: verifica priorità aziendali, motivazione all'export, stile manageriale, mercati d'interesse, capacità di adattamento

Orientamento ai mercati esteri: analisi mercati target, trend di settore, proiezioni di mercato, concorrenza

Business credibility report: verifica affidabilità controparti estere

Business plan: assistenza per la stesura di un piano d'azione per i mercati esteri

I servizi

Access to finance: supporto informativo su strumenti, agevolazioni e misure di sostegno all'internazionalizzazioni rivolte alle PMI

Analisi di fattibilità valutazione del progetto di sviluppo business dell'azienda rispetto ai mercati d'interesse, verifica potenziale di mercato per il prodotto/servizio/collaborazione proposti.

Ricerca partner commerciali, industriali, tecnologici: ricerca controparti estere selezionate in base alla tipologia di collaborazione richiesta/proposta dall'azienda

Tutoring commerciale: assistenza personalizzata in azienda su fabbisogni e tematiche specifiche a cura di un Senior Export Manager (staff specializzato Ceipiemonte ed esperti esterni)

Pacchetto integrato «business development advanced» : valutazione posizionamento azienda, analisi fattibilità su mercati target, ricerca partner, organizzazione B2B in loco, follow-up

Orari Sportello PMI

Accoglienza richieste telefoniche: Dal **lunedì** al **venerdì** dalle ore **09:00** alle ore **13:00**.

il Team dedicato di Ceipiemonte sarà a disposizione delle aziende nel corso di tutta la giornata lavorativa con il proprio staff specializzato in settori merceologici e mercati esteri per fornire l'assistenza richiesta in sede Ceipiemonte o sui singoli territori a seconda delle necessità che saranno espresse.

Il Team Ceipiemonte al vostro servizio

☺ Annalisa Gamba – Franco Caccia – Sonia Baldassarre – Paola Telera –
Emanuela Lama

✉ Ceipiemonte . Corso Regio Parco 27 – Torino

✉ **!!! Nuovo indirizzo dall'8 gennaio 2019 : Via Nizza 262 – int. 56 – 1° piano –
Torino**

☎ 011 – 6700.511 – 634 - 639 – 507 – 626 - 650

Mail : sportellopmi@centroestero.org

... Contattateci...

Ceipiemonte

www.centroestero.org

Corso Regio Parco, 27
10152 Torino – Italy
nuovo indirizzo dal 08/01/2019
Via Nizza 262 – int 56 – 1° piano - Torino
tel. +39 011 6700511 fax +39 011 6965456
sportellopmi@centroestero.org



Ceipiemonte s.c.p.a.



@Ceipiemonte



Ceipiemonte s.c.p.a.



Ceipiemonte